2023年8月期決算説明会資料

2023年10月25日







目次



1. 会社概要

2. 2023年8月期決算概要

3. 2024年8月期見通し、中期経営計画









ウエストグループの目的



会社理念

ウエストグループに働く人は皆、 豊かで幸福でなければならない。 そのためには常に変化に挑み、無限の可能性を信じ 顧客に満足願える仕事を通じて社員の幸福を増進し 会社の発展と繁栄を念願するものである。

ウエストグループは、創業以来変わらぬ会社理念を経営の原点とし 常に変化と創造で、あらたな事業を創り出し続けます。

VISION

「太陽光発電を中心とした再生可能エネルギーと省エネルギーを推進することで化石燃料に頼らない「脱炭素社会」の実現を目指します」

ウエストグループの組織



持株会社

株式会社ウエストホールディングス

- ・ グループの経営戦略
- ・ グループの管理統括
- ・グループの財務運営

主要事業子会社

WEST GROUP 株式会社ウエストエネルギーソリューション

آ آ100%

- 住宅用、公共・産業用太陽光発電市場の開拓
- · 太陽光発電事業(自社所有の発電所)
- ・ 産業用・非FIT発電所の企画・設計・販売・施工
- ・ 省エネ設備の設計・施工
- ・ 蓄電所の企画・設計・販売・施工

west group 株式会社ウエストビギン

[100%]

・ 太陽光発電システムの商品開発、物流

WEST GROUP 株式会社ウエスト O&M

[100%]

- ・ 太陽光発電所の運用改善(オペレーション)
- ・ 太陽光発電所の保守・管理・監視サービス (メンテナンス)

WEST GROUP

WEST International (Thailand) Co., Ltd.

[49%]

タイを中心としたASEAN諸国での エネルギーソリューションサービス

株式会社ウエストグリーンパワー

[100%]

・ 再生可能エネルギーの買取、卸売り

※「%」はウエストホールディングスの出資比率をさします

ウエストグループの変遷



ウエストグループは、時代の変化とともに「朝令朝改」 ウエストグループは、常に「変化の創造」

1981

住宅建材商社

広島市に 西日本鐘商を創業

1985

屋根瓦工事実績 日本一

瓦事業部を設立

2002年 芸予地震の 影響を受けた広島城 天守閣屋根瓦工事を 受注

1993

コンクリート構造物の 耐震診断・補修

ビルの耐震診断・補修 事業を開始 阪神淡路大震災後の ビル復旧工事を受託 (施工実績) 兵庫県庁、神戸市役所 そごうほか

1995

企画型住宅の販売

企画型住宅 骨太住宅の販売を開始

樹木希林さんをイメージ キャラクターとして 全国CM放映

2005

家庭向け オール電化・太陽光発電

ヤマダ電機と業務提携

店舗内にリフォーム コーナーを展開

2011

中規模 太陽光発電

高圧太陽光発電所の 企画・開発・施工を開始















2012

メガソーラー

メガソーラーの 企画・開発・施工を 開始



2015

省エネルギー事業

省エネルギー事業 「ウエストエスコ」 サービスを開始



2016

海外(アジア)事業

タイに子会社を設立 ASEANで太陽光、 省エネ事業を展開





2018

排出権取引を開始

Jクレジットの取扱を開始



2020

非FIT発電所

非FIT発電所の開発を開始 非FIT電源の取り扱い会社 ウエストグリーンパワーを 設立



2022

サステナブルスタンダード を開始

CO2排出量の可視化、 カーポート型太陽光発電、 自己託送制度などをパッケージ としたサービスを開始

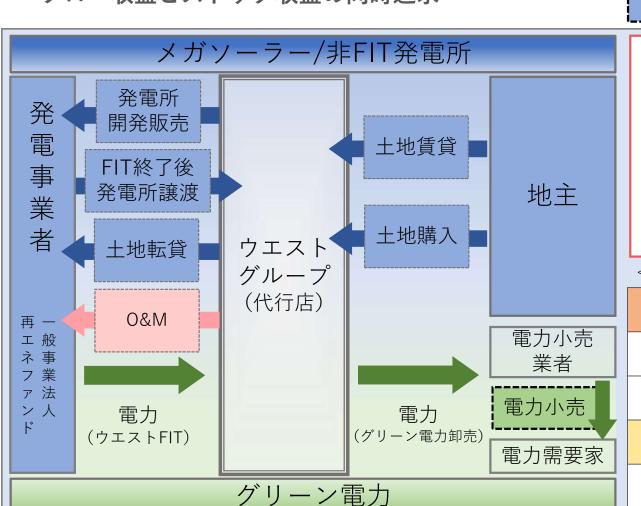


ウエストグループの未来



日本一のファブレス再エネ電力会社を目指す

資産を増加させることなく、再エネ電源を確保 フロー収益とストック収益の同時追求



 フロー
 ストック
 ストック

 非FIT発電所
 0&M
 グリーン電力卸売

系統連系可能な 建設用地の確保

- 地域密着の代行店による開拓
- 自治体からの情報
- 提携金融機関からの情報
- 荒廃農地 28.4万haの活用

<実質保有電源容量累計>

	2023/8	2024/8	2025/8	2026/8
非FIT発電所	118.2	407.2	764.2	1161.2
メガソーラー	469.4	469.4	469.4	469.4
合計	587.6	876.6	1233.6	1630.6
(自家消費)	209.5	332.8	473.3	619.6

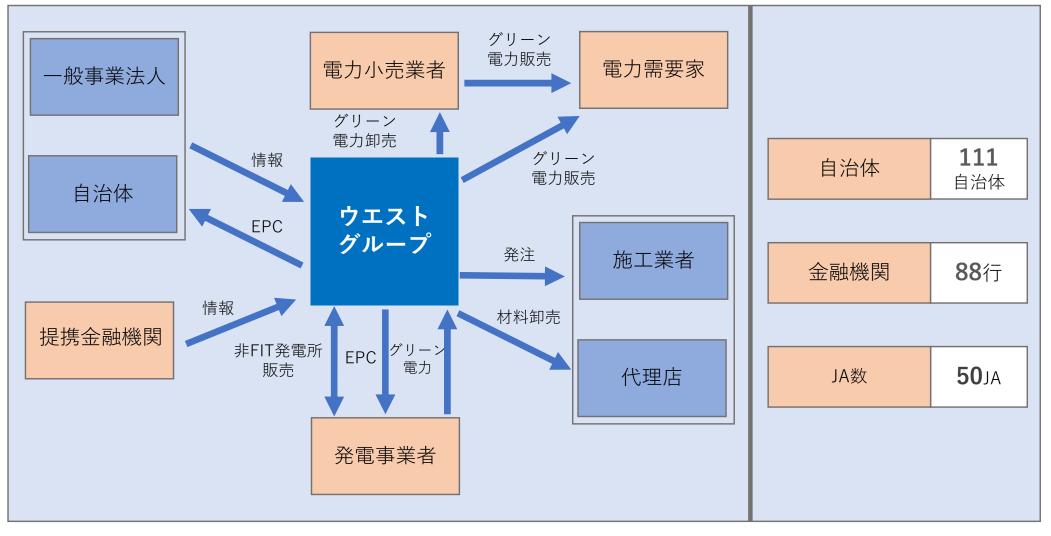
(単位: MW)

ウエストグループの立ち位置



事業スキーム

再生可能エネルギーのプラットフォーマー金融機関をはじめ全国での各提携数は堅調



セグメント概要



企画〜施工〜連系〜O&M〜リニューアルまで一気通貫のモデル 顧客へクロスセル型の総合提案を実現

フロービジネス

ストックビジネス

再生可能エネルギー 事業

電力事業

省エネ 事業

メンテナンス 事業

産業用太陽光

■自家消費

非FIT発電所

- ■低圧・高圧発電所
- ■再生メガソーラー (非FIT発電所として活用)

メガソーラー

■開発・販売

- ■グリーン 電力卸売
- ■自社売電

■ウエスト エスコ

- · LED
- ・空調
- ・エコクラウド

(冷凍・冷蔵設備 温度管理システム) ■ 0 & M

ウエストグループの実績



※2023年8月現在

太陽光発電 [68,659ヵ所·2,527,139kW]

メガソーラー

318カ所 451,423kW

水上ソーラー



16力所 21,425kW

自治体ソーラー



751カ所 25,560kW

産業用ソーラー



13,482カ所 1,617,840kW



261,072kW



8,700kW



155カ所 87,710kW



53,409kW

O&M受託件数【高圧/特別高圧 **451**ヵ所 · **622**MW】





ウエスト第4ビルに「でんきの広場」開設 パワーコンディショナ、キュービクル などの実機を展示





ウエスト グループ 資格者一覧

1級電気工事施工管理技士	22名	第2種電気工事士	49名	1級土木施工管理技士	7名
2級電気工事施工管理技士	6名	1級電気通信工事施工管理技士	1名	2級土木施工管理技士	3名
第1種電気主任技術者	2名	1級建築士	3名	1級管工事施工管理技士	3名
第2種電気主任技術者	8名	2級建築士	7名	2級管工事施工管理技士	5名
第3種電気主任技術者	24名	1級建築施工管理技士	5名	給水装置工事主任技術者	3名
第1種電気工事士	46名	2級建築施工管理技士	1名	宅地建物取引士	14名

目次



1. 会社概要

2. 2023年8月期決算概要

3. 2024年8月期見通し、中期経営計画









2023年8月期 決算概況



		2021年8月期	2022年8月期
		実績	実績
ウエストグループ総売上高		67,938	67,169
	再生可能エネルギー事業	31,546	35,972
	省エネルギー事業	2,361	1,945
	電力小売事業	27,800	24,844
	グリーン電力卸売	-	177
	自社売電事業	2,481	2,832
	メンテナンス事業	1,463	1,700
	その他	-	1
営業利益		10,148	7,770
(営業和	川益率)	14.94%	11.57%
経常利益		9,648	7,293
親会社・	株主に帰属する当期純利益	6,495	4,257

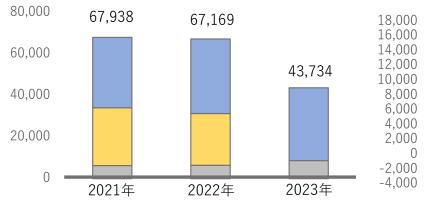
2023年8月期				
当初計画	実績			
61,276	43,734			
51,945	32,487			
2,128	2,133			
-	-			
653	462			
4,704	4,268			
1,704	1,860			
142	864			
11,247	8,499			
18.36%	19.43%			
10,647	7,972			
7,240	6,016			

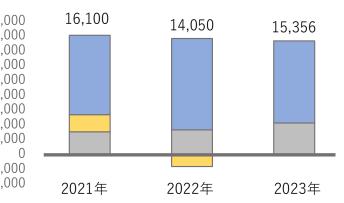
(単位:百万円)
前期比増減率	
65.1%	
90.3%	
109.7%	
-	
261.0%	
150.7%	
109.4%	
-	
109.4%	
168.0%	
109.3%	

141.3%

<売上高3か年実績推移> (単位:百万円)

<粗利益3か年実績推移> (単位:百万円)

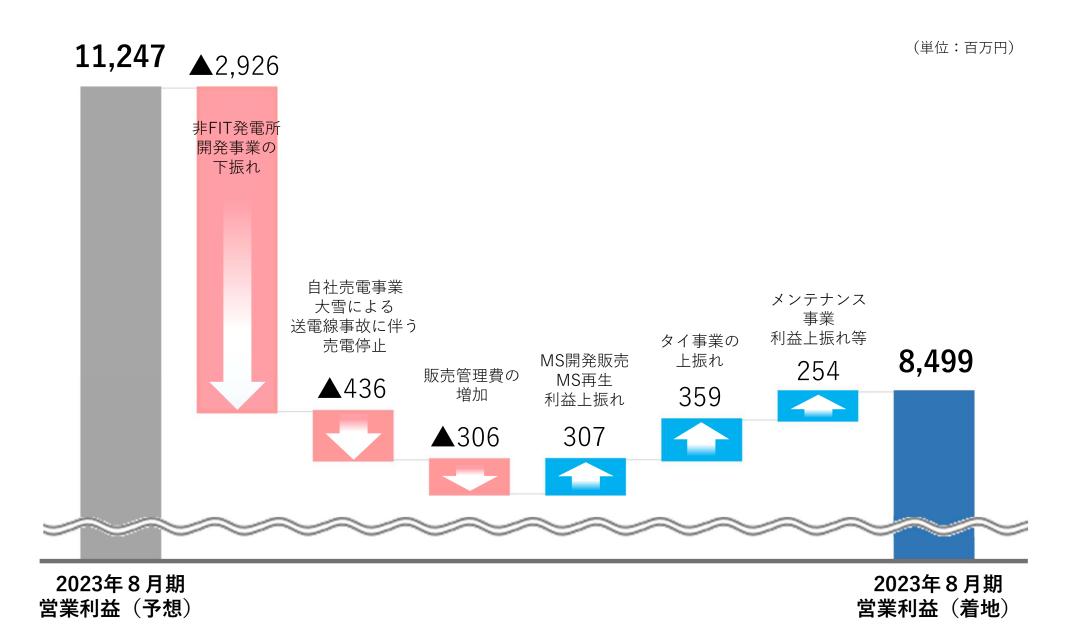






2023年8月期 営業利益の推移





再生可能エネルギー事業



セグメント別ハイライト①

産業用太陽光 (自家消費)

- ■受注増と施工能力の強化により、前年比8割増となる 約180億円の売上計上。
- ■ウエストサステナブルスタンダードの本格展開により、 施工コストの引き下げに成功。利益率の改善に大きく寄与。

非FIT発電所(ウエストFIT)

- ■受注と開発案件ストックは順調に積み上がったものの、 開発にかかる許認可取得、新たな規制や法令上の義務への 対応に想定以上の時間を要し、月間の工事件数の積み上がりに遅れが発生。
- 売上実績は、
 <1Q>3.4億円 → <2Q>13.2億円 → <3Q>10.1億円 → <4Q>77.8億円
 と、最終的に計画していたペースに達するも、
 前半での遅れを取り戻すに至らず。

再生可能エネルギー事業



セグメント別ハイライト②

メガソーラー

■ 開発販売 ・・・ 売上高 2 3 億円 (3 物件、5.3 MW)

■ 再生 ・・・ 売上高 8.8 億円 (5 物件、3.2 MW)

自社売電

■ 昨年完成した約60MWの穴水メガソーラーは、 大雪による送電線事故により、2ヶ月間の売電停止期間が発生するも、 前年度比の大幅売上増に寄与。

ウエストタイランド

■ 受注増に加え、従来はPPA案件が大半であった事業構成から、 EPCのシェアが増加したため、計画の約3倍となる15億円の売上を計上。

省エネルギー事業/メンテナンス事業



(単位:百万円)

省エネルギー

■ LED・空調設備等のウエストエスコ資産残高維持により、 安定した売上高を計上

事業年度	2019.8月期	2020.8月期	2021.8月期	2022.8月期	2023.8月期
売上高	1,641	1,972	2,289	1,945	2,133
資産残高	4,798	4,995	4,623	4,351	4,266

メンテナンス (O&M)

2022年8月期

1,700

824.3

事業年度

売上高

契約MW

■ メガソーラー減少分を産業用の増加とウエストFITの立ち上がりにより、 契約容量は順調に拡大

2023年8月期

1,818

1,076.4

(単位:百万円)

GROTI

(当社メンテナンス写真一例)



目次



1. 会社概要

2. 2023年8月期決算概要

3. 2024年8月期見通し、中期経営計画









2024年8月期 決算予想



		2023年8月期	2024年8月期		
		実績	予想		
		通期	上期	下期	通期
ウコ	ニストグループ総売上高	43,734	26,150	38,505	64,655
	再生可能エネルギー事業	32,487	21,047	32,095	53,142
	■産業用太陽光請負(自家消費)	18,588	8,987	12,513	21,500
	■非FIT発電所開発(ウエストFIT)	10,470	12,060	19,582	31,642
	■メガソーラー開発	2,548	-	-	-
	■メガソーラー再生	881	-	-	-
	電力事業	4,730	2,129	3,371	5,500
	■グリーン電力卸売	462	360	540	900
	■自社売電	4,268	1,769	2831	4,600
	省エネルギー事業	2,133	1,052	1,048	2,100
	メンテナンス事業	1,860	900	930	1,830
	ウエストタイランド	1,660	972	1,011	1,983
	その他	864	50	50	100
営業利益		8,499	3,894	7,789	11,683
(営業利益率)		19.43%	14.89%	20.23%	18.07%
経済	约利益	7,972	3,564	7,419	10,983
親会	会社・株主に帰属する当期純利益	6,016	2,380	5,058	7,438

(単位:百万円)

前期比増減				
通期				
147.8%				
163.6%				
115.7%				
302.2%				
-				
-				
116.3%				
194.8%				
107.8%				
98.5%				
98.4%				
119.5%				
-				
137.5%				
93.0%				
137.8%				
123.6%				

3か年事業計画



(単位:百万円)

			計画	
	2023年8月期	2024年8月期	2025年8月期	2026年8月期
ウエストグループ総売上高	43,734	64,655	78,921	88,936
再生可能エネルギー事業	32,487	53,142	67,048	76,748
■産業用太陽光請負(自家消費)	18,588	21,500	24,500	27,000
■非FIT発電所開発(ウエストFIT)	10,470	31,642	42,548	49,748
■メガソーラー開発	2,548	-	-	-
■メガソーラー再生	881	-	-	-
電力事業	4,730	5,500	5,500	5,500
■グリーン電力卸売	462	900	900	900
■自社売電	4,268	4,600	4,600	4,600
省エネルギー事業	2,133	2,100	2,100	2,100
メンテナンス事業	1,860	1,830	1,880	1,950
ウエストタイランド	1,660	1,983	2,293	2,538
その他	864	100	100	100
営業利益	8,499	11,683	14,772	17,706
(営業利益率)	19.43%	18.07%	18.72%	19.91%
経常利益	7,972	10,983	13,972	16,806
親会社・株主に帰属する当期純利益	6,016	7,438	9,471	11,398

ウエストグループの戦略(1)



太陽光発電所の位置づけが変化

投資商品

環境貢献・脱炭素化 を達成するための設備に

拡大する需要

- 自家消費
- 2 グリーン電力
- 3 発電所保有

ウエストはそれぞれの需要に対応

1 自家消費



産業用太陽光請負

発電所を所有し、その電気を使用(大手サプライヤー工場、大型店舗、物流施設)

2 グリーン電力



グリーン電力卸売

発電所は保有せず、グリーン電力のみ使用(大阪ガス、MCリテールエナジー)

3 発電所保有



非FIT発電所開発

グリーン電力は使用しないが、環境貢献・規制対応のため、再エネ発電所を保有 (JERA、SMFLみらいパートナーズ)

ウエストグループの戦略②



変化経験と実績に基づくウエストの施工体制

膨大な需要・受注



環境・安全面における 社会的要請

着実・確実な施工能力の拡大

非FIT発電所開発

- ・煩雑で多岐に渡る大量の許認可取得や申請等をスムーズに対応できる 管理体制の構築。
- ・規格化した施工内容で安全・効率的に工事。
- ・新しく義務化された使用前自己確認制度にも対応できる 資格者ネットワークを形成。

産業用太陽光請負 (自家消費)

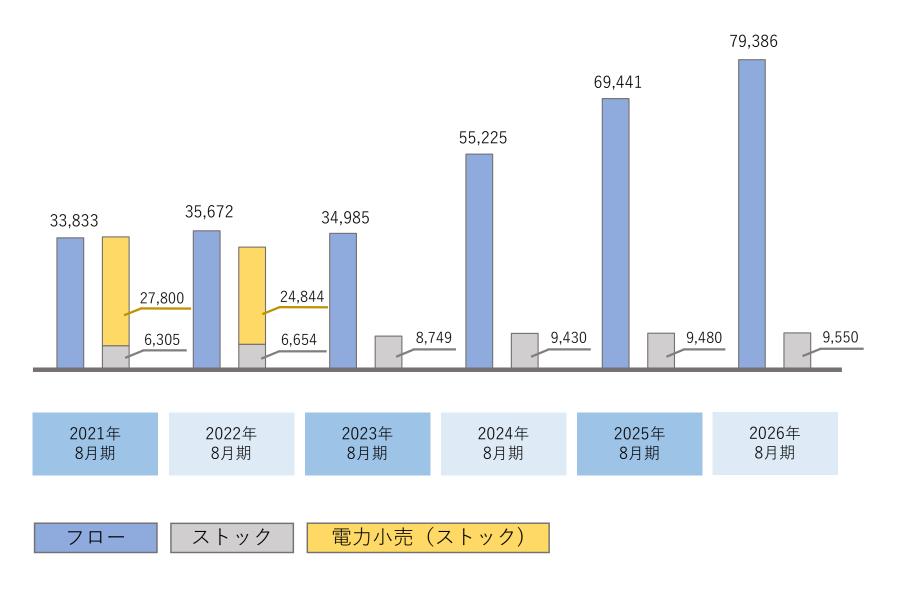
- ・それぞれ現場で状況が異なる工場・店舗屋根上の 難易度の高い工事に対応。
- ・高い施工能力を持つ施工業者の確保・育成を推進するとともに、 社内の工務社員の増員・教育を進める。

フロー・ストックの推移



売上推移

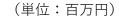
(単位:百万円)

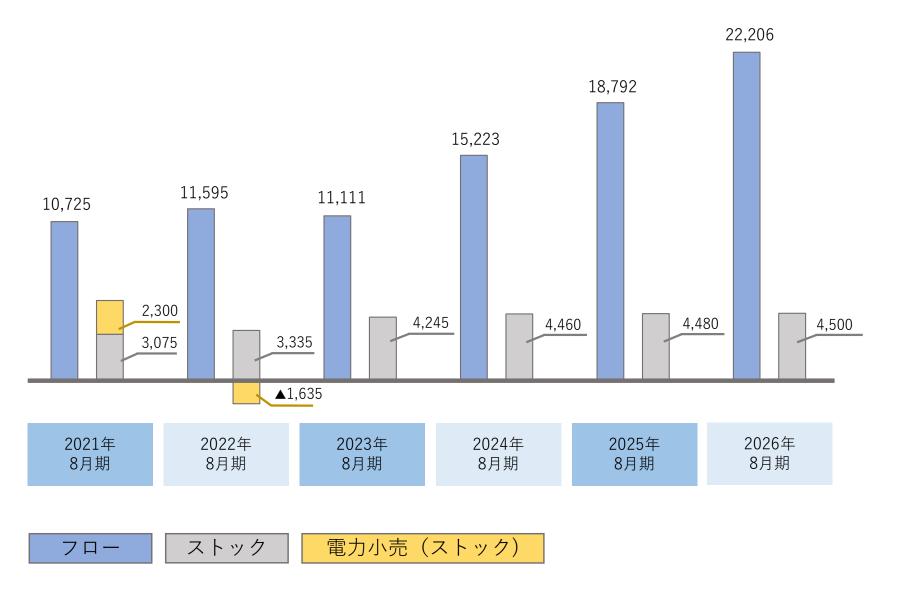


フロー・ストックの推移



粗利益推移





産業用太陽光請負(自家消費)



(単位:百万円)

事業年度	2024年8月期	2025年8月期	2026年8月期
売上高	21,500	24,500	25,500
期首受注残	5,964	9,464	10,964
新規受注分	25,000	26,000	27,000
期末受注残	9,464	10,964	12,464

提携銀行	88行
重点銀行	58行
総支店数	7,182
総メイン先数	638千社

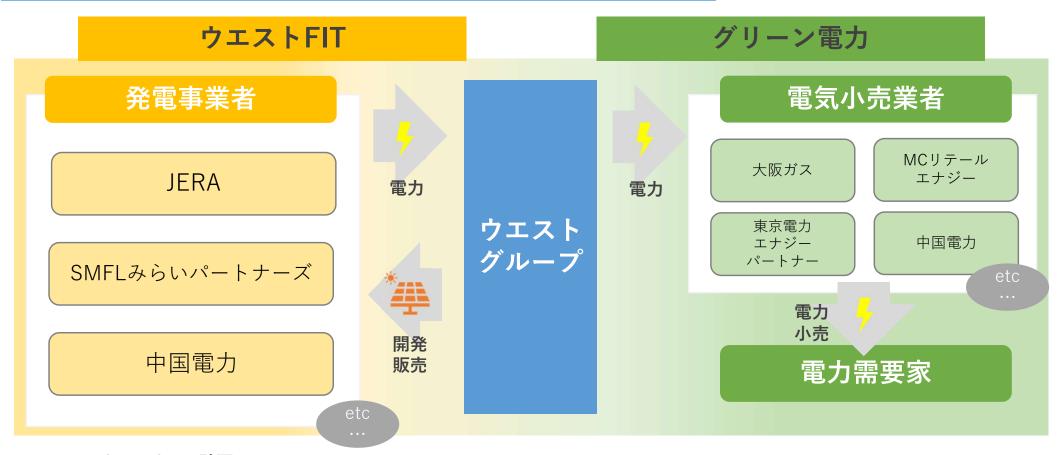
引き続き自家消費へ特化

一般案件 ・・・・ ウエストサステナブルスタンダードを徹底推進

大規模案件 ・・・・ 特建事業部 (新設) による集中対応

非FIT発電所開発(ウエストFIT)





<**ウエストFIT計画**> (単位:百万円、MW)

	2023年8月期	2024年8月期	2025年8月期	2026年8月期
売上高	10,470	31,642	42,548	49,748
パネル容量	100	289	357	397

ウエストインターナショナルタイランド



2018年

32件

6.48**MW**



2019年 **16件 7.01MW**



2020年 **23**件 **9.80MW**



2021年 **38件 27.98MW**



2022年 41件 32.47MW



2023年 **33件 20.95MW**

当社は、2018年から本格的に太陽光事業に参入し、 100kW未満の小型から4.5MWを超える大型の太陽光発電 の受注を毎年積み重ね、2023年8月末現在で183件 104.69MWの受注、120社 87.71MWの稼働実績がある ※日系太陽光事業者最大手。

※受注件数を対象とした自社調べ。

タイにおける太陽光導入はPPAスキームがメインではあるが、外国企業向けのBOI恩典(税制優遇)が継続している為、自己投資の請負契約が以前にも増して需要がある。タイの国家エネルギー計画(2050年 カーボンニュートラル達成)による政府の後押しにも期待が高まり、これから先も衰えることのない太陽光導入需要が見込まれる。

また、ウエストグループの一員として、日本で培ったノウハウを最大限活用し、安全第一で精度の高い施工体制強化、アフターメンテナンス体制の強化を図り、より多くの企業にジャパンクオリティの太陽光を提供することを目指す。

2023年11月にはバンコクOfficeを増床し、太陽光発電所の監視センター兼ショールームをオープンする。

タイの太陽光発電所はタイで監視を行い、現地の気象情報を画面に取り入れ、緊急対応等に活かす。

また、普段間近で目にすることができない、太陽光パネルや各種主要機器、メンテナンスに使用するドローンの実機を展示する。

実績累計									
受注件数	受注規模	稼働済企業数	稼働規模						
183件	104.69мw	120社	87.71 _{MW}						







ドローン点検が本格始動



蓄電池分野での業務提携(パワーエックス)



パワーエックスとウエストグループが業務提携



弊社ホームページ プレスリリース

2023年8月2日

株式会社ウエストホールディングス

パワーエックスとウエストホールディングス、 蓄電所と太陽光発電所の開発・運用に向けた業務提携について

~200MWh の蓄電所および 30MW の太陽光発電所を 25 年春までに日本全国で開発。~

株式会社ウエストホールディングス(広島市西区、代表取締役会長:吉川 隆、以下「ウエストグループ」)は、株式会社パワーエックス(PowerX,Inc.)(東京都港区、取締役兼代表執行役社長 CEO:伊藤正裕、以下「パワーエックス」)と業務提携基本契約を締結いたしましたので、お知らせいたします。

1 本件の背景・目的

2050年カーボンニュートラルの実現に向けて、各企業や各地域の脱炭素化に向けた取組みにおいては、 脱炭素化の動きを成長の機会と捉え、自治体・金融機関・地域企業・地域住民などの地域のステークホル ダーが主体となって、持続可能な地域社会の形成に向けて取り組みが求められています。

ウエストグループ では、大企業のみならず、サプライチェーンに関連する多くの企業に向けての自家 消費型太陽光発電の建設、また、グリーン電力の開発として非 FIT 発電所の開発・建設を行っているほか、111 (2023 年 6 月末時点) の地方自治体と協定を締結するなど、カーボンニュートラルに向けた取組みを進めています。コーポレート PPA 事業や VPP 事業の展開も拡大しており、蓄電池システムの重要性が高まっています。

また、再生可能エネルギーの導入が加速する中、再エネの出力変動を補完できる蓄電池の重要性が大きくなっています。蓄電池を電力系統に接続すると、系統の電力が余った時には蓄電し、不足した時には放電できるため、電力系統の安定化が可能になります。また、太陽光発電所などに蓄電池を併設し、発電された再エネの充放電を行うことで出力変動を緩和する再エネ併設型蓄電池も注目されています。

ウエストグループは、パワーエックスの定置用蓄電池等を活用し、新たな事業やサービスを展開いたします。また、ウエストグループより、パワーエックスの顧客に向けた再エネ電源の供給や自家消費型の太陽光発電所の提供を行い、両者の顧客に対して総合的なエネルギーソリューションを提供してまいります。

2 業務提携の主な内容

系統用蓄電所の開発および運用

ウエストグループは、パワーエックスが製造する定置用蓄電池を採用し、主に中規模の蓄電所を全国各地に開発します。 2025 年春までに整備する蓄電所容量は、200MWh を目標とします。

パワーエックスは、自社製 AI を活用した蓄電所運用を行い、卸電力市場等の電力取引を行います。

・非 FIT 太陽光発電所の開発及び運用

ウエストグループは、パワーエックスを引取先とする太陽光発電所を全国各地に開発します。2025 年春までに開発する発電所容量は、30MW/dc を目標とします。

パワーエックスは、開発された太陽光発電所からの電力を、主に産業用・業務用の需要家へコーポレート PPA の方式等で供給し、また一部は自社内の再生可能エネルギー電力需要にも利用する予定です。

・営業活動における相互送客

ウエストグループのオンサイト太陽光発電設備導入の実績とパワーエックスの蓄電池の導入における強みを組み合わせ、両者の見込み客に対して、再生可能エネルギーの発電と蓄電をセットで提案することでそれぞれ販売力を強化します。

・ウエストグループが、<u>蓄電所を2025年まで200MWh</u>を開発。 蓄電所設備は、パワーエックスより供給。

・開発した蓄電所は、パワーエックスで運用。

Phase1: 卸電力市場での取引

Phase2: 再エネ電源の蓄電~放電(売電)

- ・ウエストグループが、非FIT電源を2025年までに30MW開発。 開発された発電所からの電気は、
 - ・ パワーエックスの需要家にコーポレートPPAで供給
 - ・ 蓄電所内の電気に仕様
- ・パワーエックス、ウエストグループが双方の顧客を送客
 - ・ ウエストグループは、蓄電所ニーズの顧客を紹介
 - ・ パワーエックスは、太陽光発電所ニーズの顧客を紹介



2022年11月21日

株式会社ウエストホールディングス

蓄電池分野における新規事業の共同検討に関する覚書の締結について

株式会社ウエストホールディングス (代表取締役社長:江頭栄一郎、以下「ウエスト HD」) と、 大阪ガス株式会社 (代表取締役社長:藤原正隆、以下「大阪ガス」) と本年4月に締結した資本業務 提携の取り組み*1の一環として、本日、蓄電池分野における新規事業の共同検討に関する覚書を 締結しました。ウエスト HD の案件開発力や資材調達力、大阪ガスの電力トレーディングや新市場 での取引知見などを活用し、蓄電池ビジネスにおいても連携を強化します。

~ 「系統用蓄電所」・「再エネ併設型蓄電池」で蓄電池ビジネスを加速~

再生可能エネルギー(以下「再エネ」)の導入が加速する中、再エネの出力変動を補完できる蓄電池の重要性が大きくなっています。蓄電池を電力系統に接続すると、系統の電力が余った時には蓄電、不足した時には放電できるため、電力系統の安定化が可能となります。また、太陽光発電所などに蓄電池を併設し、発電された再エネの充放電を行うことで出力変動を緩和する再エネ併設型蓄電池も注目されています。

このたび両者は、業務提携を拡大し、蓄電池ビジネスの検討を加速させるため、蓄電池における 新規事業の検討に関する覚書を締結いたしました。 目体的には

- 系統蓄電池(蓄電所)の共同開発や共同運営の検討
- 再エネ併設型蓄電池の共同開発や共同運営の検討

とし、ウエスト HD が太陽光開発のブラットフォームを生かして蓄電設備を設置し、大阪ガスが蓄 電設備を複数の電力市場で取引する運用を行い、電力系統の安定化に貢献することを目指します。 弊社ホームページ プレスリリース

大阪ガスとは

大型蓄電所の開発

業務提携契約を締結

・運用について

© 2023 WEST HOLDINGS Co.

ウエストサステナブルスタンダード



WEST SUSTAINABLE STANDARD ~ウエスト サステナブル スタンダード~

CO2排出量を可視化

温室効果ガス排出量管理クラウドサービス

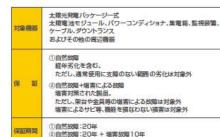


AIの自動計算、脱炭素計画やオフセットなど豊富な機能がカンタンに 使えるアスゼロなら、煩わしい業務の負担を軽くし、カーボンニュート ラルへの近週が見つかります。

NEW

機器保証・塩害地域機器保証を始めました

- 1. 太陽光発電システム機器保証20年
- 2. 塩害地域機器保証 10年 | 業界初



蓄電池システム



小さな容量から159kWhの大容量の蓄電池を ラインナップ。いざというときも一定期間、停電 を回疎。

太陽光発電とセットにすることで商用電源が停 電しても電気が使用できます。

日本初「停電しない道の駅」



近年の異常気象で養場の豪雨で停電に なるケースも増えています。ウエストグ ループでは、そんな自治体のお悩みを解 決。広島県安荒場口市では、「停電しない 遺の駅」を照視しています。

太陽光発電システム

ウエストグループは、自家消費型太陽光発電システムを完全バッケー ジ化し、提供しています。お客様にもわかりやすい構成でご説明をして おります。



ウエストサスティナブルパッケージ

太陽電池モジュール	kW	94.5kW	189kW	283.5kW	378kW	472.5kW
	校数	252枚	504枚	756枚	1,008枚	1,260枚
パワーコンディショナ	kW	50kW	100kW	150kW	200kW	250kW
	台数	1台	2#	38	4台	5台

#472.5kを以上なパッケージで暴露しております。







ウエストソーラーカーボート

建物屋根上だけでは十分に再エネが得られない場合は、駐車場に設置 できる「ウエストソーラーカーボート」をご提案。





蜀のイブ 上独立10年

両持ち設置タイプ 駐車台数:8台・12台・16台

片持ち設置タイプ 駐車台数:4台・6台・8台・10台・12台

メンテナンス



ウエスト第四ビルに「でんきのひろば」を開設。 脳視センターを設置し、お客様の大事な発電 所を見守ります。

> 専門駅に太陽光のメンテナンス議座を連載。 電気技術レベルはトップレベル。(オーム社[新電気])

ウエスト見守りパッケージの3つのボイント

24時間365日監視

発電設備で異常が発生した場合、電気主任技 術者へ出動要請を行います。



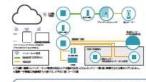
緊急時対応業務 発生した異常に応じて現地駆け付けを行い ***



ドローンで点検 お引き渡し後、5年目、10年目、15年目に



デマンドコントロール



デマンドコントロールとは、事業で使用する電力量の監視・調整を通じて消費電力量を計画的にコントロールする 仕組みです。

デマンドコントロールによって、無駄な 電力消費を抑えることで電気代削減 につながります。



省エネソリューション



省エネ機器を初期費用ゼロで設置できるモデル「ウエストエスコ」。消費電力を抑えることで、電気代削減につながります。

冷凍冷蔵マネジメントシステム



温度監視、機器監視、冷凍機のチューニング、見える化をワンストップ で提供しています。クラウドを使って適隔で対応。 冷やしすぎなどの温度管理や機器故障も即産に対応します。

注意事項



本資料は弊社グループの企業情報などの提供のために作成されたものであり、国内外を問わず、弊社の発行する株式その他有価証券への勧誘を構成するものではありません。

本資料に記載される業界、市場動向又は経済情勢等に関する情報は、現時点で入 手可能な情報に基づいて作成しているものであり、弊社はその真実性、正確性、 合理性及び網羅性について保証するものではなく、また、弊社はその内容を更新 する義務を負うものではありません。

また、本資料に記載される弊社グループの計画、見通し、見積もり、予測、予想 その他の将来情報については、現時点における弊社の判断又は考えにすぎず、実 際の弊社グループの経営成績、財政状態その他の結果は、国内外のエネルギー政 策、法令、制度、市場等の動向、弊社グループの事業に必要な許認可の状況、土 地や発電設備等の取得・開発の成否、天候、気候、自然環境等の変動等により、 本資料記載の内容又はそこから推測される内容と大きく異なることがあります。

本資料の記載金額は、原則、連結数値を使用、百万円未満は切り捨てとしているため、各欄の合計値と合致しない場合があります。



本資料に関するお問い合わせ先

株式会社ウエストホールディングス 代表電話:03-6812-2501